

(林業経営体向け研修のご案内)

「木材流通・有利販売戦略研修」を開催します。

【研修の趣旨】

国産材利用への関心の高まりや、建築・製材・合板・木質バイオマス等の需要先の多様化が進む中で、林業経営体にとっては、単に素材を出荷するだけでなく、川中の加工工程や求められる原木の条件を踏まえた品質管理、安定供給、価格交渉、販売先の開拓等を通じて、生産材の付加価値を高めていくことが重要となっています。

本研修では、林業経営体の経営者層及び幹部職員、販売担当者等を対象として、木材流通の基本的な仕組みを学ぶとともに、川中事業者の視点から見た原木調達、仕分け、ロット、国産材利用等の考え方や有利販売につながる実務上の工夫の事例等を踏まえ、経営体自らの販売上の課題と今後の改善の方向性を見出すことを目的とします。

○木材流通・有利販売戦略研修（概要）

○木材流通・有利販売戦略研修（研修プログラム）

【開催日程等】

開催日程：令和8年12月4日（金）13時30分～17時00分

開催会場：エッサム神田ホール2号館（地下・中会議室）

（〒101-0047東京都千代田区内神田3-24-5 TEL03-3254-8787）

受講者：林業経営体の経営者層及び幹部職員、素材生産・販売・流通調整のほか製材・合板等の需要先との調整に関わる管理職・担当者

募集締切：令和8年11月20日（金）

※先着順。定員に達した場合は締切日に関わらず募集を終了します。

※正式な参加の可否につきましては、締切後にご連絡いたします。

定員：40名程度

【申込方法】

○申 込 先：全国素材生産業協同組合連合会
E-mail: info@zousei-sosei.org
TEL: 03-5802-3157

○申込方法：研修参加申込書に必要事項を記載し、メールでお申し込みください。

[木材流通・有利販売戦略研修参加申込書（申込書）](#)

【問合せ先】

全国素材生産業協同組合連合会
事務局 矢野、東(あずま)
〒112-0004
東京都文京区後楽1-7-12（林友ビル4F）
TEL: 03(5802)3157
E-mail: info@zousei-sosei.org